



¡Apúntate ya!
Cursos 100% gratuitos
Plazas limitadas



CATÁLOGO DE FORMACIÓN SUBVENCIONADA

Fórmate de forma totalmente gratuita con los programas de formación del Servicio Público de Empleo Estatal

Expertos en la gestión de la formación subvencionada por el Estado

Desde Dabo, continuamos con la estrategia de ofrecer un servicio integral a la formación, es por ello que **hemos sido seleccionados por el SEPE para la ejecución de programas de formación de ámbito estatal para la adquisición y mejora de competencias profesionales para las empresas y los trabajadores y autónomos.**

Este tipo de formación, **totalmente gratuita**, viene a cubrir la demanda de formación adicional a la Formación Programada para empresas.

Programa de formación subvencionada por el SEPE a través de

Especialidades formativas para distintos sectores

Una especialidad formativa capacita a los alumnos para desarrollar y aumentar sus conocimientos en el sector en el que trabajan.

El título de participación es expedido por la empresa con la que ha realizado la formación.



Formación totalmente gratuita



Formación 100% online sin necesidad de moverte de casa



Sin requisitos mínimos de formación



Para trabajadores asalariados, autónomos

Para poder acceder a la realización de este tipo de formación se deben cumplir los siguientes requisitos:

- ◁ Estar **empleado en el sector** donde está incluido de la especialidad formativa
- ◁ Aquellos **empleados con contrato fijo discontinuo** del sector incluido en la especialidad formativa
- ◁ **Empleados en situación de ERE/ERTE** del sector incluido en la especialidad formativa.
- ◁ **Autónomos del sector** incluido en la especialidad formativa.

- **CONVOCACTORIAS MENSUALES** hasta finalización de los fondos concedidos
- **RESERVA TU PLAZA, PLAZAS LIMITADAS**, llamando al 952 702 978 o contacta con nosotros a través del email comunicacion@grupodaboconsulting.com

Mejora tus competencias de forma totalmente gratuita con esta nueva modalidad de formación subvencionada

Listado de formaciones disponibles por sector

* 100% ONLINE.

Páginas

Administración y gestión

Experto

EXPERTO EN MARKETING DIGITAL Y GESTIÓN COMERCIAL pag. 4

Acciones formativas

ADGN068PO - IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES (IS): GESTIÓN FISCAL DE LA EMPRESA pag. 5

Comercio y Marketing

EXPERTO EN MARKETING Y GESTIÓN COMERCIAL pag. 7

EXPERTO EN GESTIÓN COMERCIAL INTEGRAL pag. 8

Energía

Expertos

EXPERTO EN EFICIENCIA ENERGÉTICA Y ENERGÍAS RENOVABLES pag. 11

EXPERTO EN COORDINACIÓN Y SEGURIDAD EN ESTACIONES DE SERVICIO pag. 12

Acciones formativas

COMM004PO - ESTRATEGIAS DE SERVICIOS: CALIDAD Y ORIENTACIÓN AL CLIENTE pag. 13

COMT033PO - COORDINACIÓN Y GESTIÓN DE ESTACIONES DE SERVICIO pag. 13

ENAC001PO - EFICIENCIA ENERGÉTICA pag. 14

IMAI017PO - MANTENIMIENTO ELÉCTRICO Y MECÁNICO DE INSTALACIONES INDUSTRIALES. pag. 14

ENAE008PO - ENERGÍA SOLAR TÉRMICA Y TERMOELÉCTRICA pag. 15

COMT0108 - PREVENCIÓN DE INCENDIOS EN ESTACIONES DE SERVICIO pag. 15

ELEE023PO - LÍNEAS DE TRANSPORTE DE ENERGÍA ELÉCTRICA DE SI TENSIÓN pag. 16

Listado de formaciones disponibles por sector

* 100% ONLINE.

Páginas

Química

EXPERTO EN QUÍMICA - PLANIFICACIÓN Y GESTIÓN DE PLANTAS QUÍMICAS

pag. 18

Industria alimentaria

EXPERTO EN SEGURIDAD ALIMENTARIA

pag. 20

Agricultura y ganadería

Experto

EXPERTO EN SEGURIDAD ALIMENTARIA

pag. 22

EXPERTO EN GESTIÓN DE EXPLOTACIONES AGRARIAS Y GANADERAS

pag. 23

Acciones formativas

IFCM010PO - INTRODUCCIÓN A LOS SIG. GVSIG USUARIO

pag. 24

Finanzas y seguros

EXPERTO EN GESTIÓN COMERCIAL Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES: ESTRATEGIAS INTEGRADAS Y
HERRAMIENTAS INNOVADORAS

pag. 26

Metal

EXPERTO EN AUTOCAD

pag. 28

EXPERTO EN MARKETING DIGITAL Y GESTIÓN COMERCIAL

Duración: 190 horas (100% online)



El objetivo de este curso es proporcionar una visión integral sobre cómo combinar técnicas de marketing directo y digital con la gestión de ventas, aprovechando las herramientas disponibles en las redes sociales y en la web para maximizar el impacto en el mercado y en la relación con los clientes.

Este curso te ayudará a:

- Adquirir conocimientos sobre las técnicas de marketing directo y digital más efectivas para potenciar las ventas y la relación con los clientes.
- Comprender el funcionamiento y la aplicación práctica del marketing en buscadores, redes sociales y otras herramientas web en el contexto comercial.
- Desarrollar habilidades para diferenciar y aplicar estrategias de marketing online, incluyendo el marketing viral, el trade marketing, entre otros.
- Aprender a utilizar de manera efectiva las redes sociales, blogs, sindicación de contenidos, podcasting y otras herramientas digitales en el ámbito comercial.
- Identificar oportunidades y desafíos del marketing móvil y la publicidad en televisión digital, y cómo integrarlos en una estrategia de marketing y ventas.

¿A quién va dirigido?

Profesionales del sector de la Administración y Gestión que deseen actualizar sus conocimientos en estrategias de marketing directo y digital. .

ADGN068PO - IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES (IS): GESTIÓN FISCAL DE LA EMPRESA

Duración: 70 horas (100% online)

El objetivo de este curso es gestionar el Impuesto de Sociedades en el entorno empresarial conforme al sistema fiscal vigente.

Contenidos:

1. INTRODUCCIÓN, ÁMBITO ESPACIAL, ELEMENTOS PERSONALES, HECHO IMPONIBLE Y EXENCIONES
2. EL IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES Y LA CONTABILIDAD. ELEMENTOS TEMPORALES DEL IMPUESTO
3. AMORTIZACIÓN. PRINCIPIOS Y CRITERIOS
4. ARRENDAMIENTO FINANCIERO, PROVISIONES, REGLAS DE VALORACIÓN Y GASTOS NO DEDUCIBLES.
5. DEDUCCIONES DE LA CUOTA E INCENTIVOS.

Listado CNAE - SECTOR ADMINISTRACIÓN Y GESTIÓN

Busca en el siguiente listado de CNAE de empresas si la tuya pertenece a una de ellas, si se encuentra el CNAE puedes realizar la formación.

ADMINISTRACIÓN Y GESTIÓN

- 41.10 Promoción inmobiliaria
- 68.31 Agentes de la propiedad inmobiliaria
- 68.32 Gestión y administración de la propiedad inmobiliaria
- 69.10 Actividades jurídicas
- 69.10 Actividades jurídicas
- 46.11 Intermediarios del comercio de materias primas agrarias, animales vivos, materias primas textiles y productos semielaborados
- 46.12 Intermediarios del comercio de combustibles, minerales, metales y productos químicos industriales
- 46.13 Intermediarios del comercio de la madera y materiales de construcción
- 46.14 Intermediarios del comercio de maquinaria, equipo industrial, embarcaciones y aeronaves
- 46.15 Intermediarios del comercio de muebles, artículos para el hogar y ferretería
- 46.16 Intermediarios del comercio de textiles, prendas de vestir, peletería, calzado y artículos de cuero
- 46.17 Intermediarios del comercio de productos alimenticios, bebidas y tabaco
- 46.18 Intermediarios del comercio especializados en la venta de otros productos específicos
- 46.19 Intermediarios del comercio de productos diversos
- 63.99 Otros servicios de información n.c.o.p.
- 66.11 Administración de mercados financieros
- 66.12 Actividades de intermediación en operaciones con valores y otros activos
- 70.10 Actividades de las sedes centrales
- 74.30 Actividades de traducción e interpretación
- 74.90 Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.
- 77.40 Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor
- 82.11 Servicios administrativos combinados
- 82.19 Actividades de fotocopiado, preparación de documentos y otras actividades especializadas de oficina
- 82.30 Organización de convenciones y ferias de muestras
- 82.99 Otras actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.
- 94.11 Actividades de organizaciones empresariales y patronales
- 94.12 Actividades de organizaciones profesionales
- 94.20 Actividades sindicales
- 94.91 Actividades de organizaciones religiosas
- 94.92 Actividades de organizaciones políticas
- 94.99 Otras actividades asociativas n.c.o.p.
- 69.20 Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal
- 82.99 Otras actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.
- 69.20 Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal
- 82.91 Actividades de las agencias de cobros y de información comercial
- 69.10 Actividades jurídicas

EXPERTO EN MARKETING Y GESTIÓN COMERCIAL

Duración: 190 horas (100% online)



El objetivo tiene como objetivo principal aplicar técnicas de marketing directo y digital en la gestión de ventas y en las relaciones con los clientes. Aquí tienes los objetivos generales y específicos del curso:

Este curso te ayudará a:

- Iniciar en los conceptos básicos de contabilidad para una mejor comprensión de los procesos comerciales.
- Desarrollar habilidades en marketing directo, comprendiendo sus técnicas y aplicaciones prácticas.
- Aprender técnicas de gestión de compras y previsión de ventas en el contexto de pequeños comercios.
- Determinar las necesidades de compra, realizar previsiones de ventas y elaborar planes de aprovisionamiento.
- Gestionar adecuadamente el proceso de compra a proveedores, incluyendo la selección de proveedores y la tramitación de documentación.
- Integrar el software de TPV en la gestión de compras y ventas en el comercio.
- Profundizar en la revisión de la demanda y la selección de canales de comercialización.
- Dominar los aspectos legales relacionados con la compraventa y los contratos comerciales.
- Gestionar eficientemente la recepción de pedidos y la gestión de surtido. Utilizar el terminal punto de venta de manera efectiva en la gestión de compraventa.

¿A quién va dirigido?

Dirigido a profesionales del ámbito comercial, gestores de ventas, emprendedores, pequeños empresarios, y cualquier trabajadores del sector del Comercio y Marketing que quieren mejorar sus habilidades en gestión comercial, marketing directo, y uso de redes sociales en el contexto empresarial.

EXPERTO EN GESTIÓN COMERCIAL INTEGRAL

Duración: 190 horas (100% online)



El objetivo de este curso es **integrar técnicas de marketing directo y digital en la gestión de ventas y compras de pequeños comercios, aplicar estrategias de utilización de redes sociales y otras herramientas web para potenciar las ventas y la relación con los clientes y Desarrollar habilidades para determinar necesidades de compra, realizar previsiones de ventas y gestionar aprovisionamientos en pequeñas empresas comerciales.**

Este curso te ayudará a:

- Aplicar técnicas de marketing directo y digital en la gestión de ventas, utilizando estrategias efectivas para alcanzar objetivos comerciales.
- Utilizar redes sociales y herramientas web para ampliar la presencia comercial, generar engagement con los clientes y potenciar las ventas.
- Implementar sistemas de gestión de compras eficientes en pequeños comercios, considerando la selección de proveedores, la revisión de la demanda y los canales de comercialización.
- Gestionar el proceso de compras desde la selección de proveedores hasta la recepción de pedidos, asegurando la calidad de los productos y la documentación correspondiente.
- Integrar el uso del terminal punto de venta (TPV) en la gestión de compras y ventas, optimizando los procesos y facilitando el control de inventario y la facturación.

¿A quién va dirigido?

Profesionales del sector del Comercio y Marketing que uscan ampliar sus conocimientos y competencias en estrategias de marketing directo y digital, así como en técnicas efectivas de ventas y gestión de compras.

Listado CNAE - SECTOR COMERCIO Y MARKETING

Busca en el siguiente listado de CNAE de empresas si la tuya pertenece a una de ellas, si se encuentra el CNAE puedes realizar la formación.

COMERCIO Y MARKETING

- 46.11 Intermediarios del comercio de materias primas agrarias, animales vivos, materias primas textiles y productos semielaborados
- 46.12 Intermediarios del comercio de combustibles, minerales, metales y productos químicos industriales
- 46.13 Intermediarios del comercio de la madera y materiales de construcción
- 46.14 Intermediarios del comercio de maquinaria, equipo industrial, embarcaciones y aeronaves
- 46.15 Intermediarios del comercio de muebles, artículos para el hogar y ferretería
- 46.16 Intermediarios del comercio de textiles, prendas de vestir, peletería, calzado y artículos de cuero
- 46.17 Intermediarios del comercio de productos alimenticios, bebidas y tabaco
- 46.18 Intermediarios del comercio especializados en la venta de otros productos específicos
- 46.19 Intermediarios del comercio de productos diversos
- 46.21 Comercio al por mayor de cereales, tabaco en rama, simientes y alimentos para animales
- 46.23 Comercio al por mayor de animales vivos
- 46.22 Comercio al por mayor de flores y plantas
- 46.31 Comercio al por mayor de frutas y hortalizas
- 45.11 Venta de automóviles y vehículos de motor ligeros
- 45.19 Venta de otros vehículos de motor
- 45.31 Comercio al por mayor de repuestos y accesorios de vehículos de motor
- 45.32 Comercio al por menor de repuestos y accesorios de vehículos de motor
- 45.40 Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios
- 46.24 Comercio al por mayor de cueros y pieles
- 46.32 Comercio al por mayor de carne y productos cárnicos
- 46.33 Comercio al por mayor de productos lácteos, huevos, aceites y grasas comestibles
- 46.34 Comercio al por mayor de bebidas
- 46.35 Comercio al por mayor de productos del tabaco
- 46.36 Comercio al por mayor de azúcar, chocolate y confitería
- 46.37 Comercio al por mayor de café, té, cacao y especias
- 46.38 Comercio al por mayor de pescados, mariscos y otros productos alimenticios
- 46.39 Comercio al por mayor, no especializado, de productos alimenticios, bebidas y tabaco
- 46.41 Comercio al por mayor de textiles
- 46.42 Comercio al por mayor de prendas de vestir y calzado
- 46.43 Comercio al por mayor de aparatos electrodomésticos
- 46.44 Comercio al por mayor de porcelana, cristalería y artículos de limpieza
- 46.45 Comercio al por mayor de productos de perfumería y cosmética
- 46.46 Comercio al por mayor de productos farmacéuticos
- 46.47 Comercio al por mayor de muebles, alfombras y aparatos de iluminación
- 46.48 Comercio al por mayor de artículos de relojería y joyería
- 46.49 Comercio al por mayor de otros artículos de uso doméstico
- 46.51 Comercio al por mayor de ordenadores, equipos periféricos y programas informáticos
- 46.52 Comercio al por mayor de equipos electrónicos y de telecomunicaciones y sus componentes
- 46.61 Comercio al por mayor de maquinaria, equipos y suministros agrícolas
- 46.62 Comercio al por mayor de máquinas herramienta
- 46.63 Comercio al por mayor de maquinaria para la minería, la construcción y la ingeniería civil
- 46.64 Comercio al por mayor de maquinaria para la industria textil y de máquinas de coser y tricotar
- 46.65 Comercio al por mayor de muebles de oficina
- 46.66 Comercio al por mayor de otra maquinaria y equipo de oficina
- 46.69 Comercio al por mayor de otra maquinaria y equipo
- 46.71 Comercio al por mayor de combustibles sólidos, líquidos y gaseosos, y productos similares
- 46.72 Comercio al por mayor de metales y minerales metálicos
- 46.73 Comercio al por mayor de madera, materiales de construcción y aparatos sanitarios
- 46.74 Comercio al por mayor de ferretería, fontanería y calefacción
- 46.75 Comercio al por mayor de productos químicos
- 46.76 Comercio al por mayor de otros productos semielaborados

Listado CNAE - SECTOR COMERCIO Y MARKETING

- 46.77 Comercio al por mayor de chatarra y productos de desecho
- 46.90 Comercio al por mayor no especializado
- 47.11 Comercio al por menor en establecimientos no especializados, con predominio en productos alimenticios, bebidas y tabaco
- 47.19 Otro comercio al por menor en establecimientos no especializados
- 47.21 Comercio al por menor de frutas y hortalizas en establecimientos especializados
- 47.22 Comercio al por menor de carne y productos cárnicos en establecimientos especializados
- 47.23 Comercio al por menor de pescados y mariscos en establecimientos especializados
- 47.24 Comercio al por menor de pan y productos de panadería, confitería y pastelería en establecimientos especializados
- 47.25 Comercio al por menor de bebidas en establecimientos especializados
- 47.26 Comercio al por menor de productos de tabaco en establecimientos especializados
- 47.29 Otro comercio al por menor de productos alimenticios en establecimientos especializados
- 47.41 Comercio al por menor de ordenadores, equipos periféricos y programas informáticos en establecimientos especializados
- 47.42 Comercio al por menor de equipos de telecomunicaciones en establecimientos especializados
- 47.43 Comercio al por menor de equipos de audio y vídeo en establecimientos especializados
- 47.51 Comercio al por menor de textiles en establecimientos especializados
- 47.52 Comercio al por menor de ferretería, pintura y vidrio en establecimientos especializados
- 47.53 Comercio al por menor de alfombras, moquetas y revestimientos de paredes y suelos en establecimientos especializados
- 47.54 Comercio al por menor de aparatos electrodomésticos en establecimientos especializados
- 47.59 Comercio al por menor de muebles, aparatos de iluminación y otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados
- 47.61 Comercio al por menor de libros en establecimientos especializados
- 47.62 Comercio al por menor de periódicos y artículos de papelería en establecimientos especializados
- 47.63 Comercio al por menor de grabaciones de música y vídeo en establecimientos especializados
- 47.64 Comercio al por menor de artículos deportivos en establecimientos especializados
- 47.65 Comercio al por menor de juegos y juguetes en establecimientos especializados
- 47.71 Comercio al por menor de prendas de vestir en establecimientos especializados
- 47.72 Comercio al por menor de calzado y artículos de cuero en establecimientos especializados
- 47.74 Comercio al por menor de artículos médicos y ortopédicos en establecimientos especializados
- 47.75 Comercio al por menor de productos cosméticos e higiénicos en establecimientos especializados
- 47.76 Comercio al por menor de flores, plantas, semillas, fertilizantes, animales de compañía y alimentos para los mismos en establecimientos especializados
- 47.77 Comercio al por menor de artículos de relojería y joyería en establecimientos especializados
- 47.78 Otro comercio al por menor de artículos nuevos en establecimientos especializados
- 47.79 Comercio al por menor de artículos de segunda mano en establecimientos especializados
- 47.81 Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en puestos de venta y mercadillos
- 47.82 Comercio al por menor de productos textiles, prendas de vestir y calzado en puestos de venta y mercadillos
- 47.89 Comercio al por menor de otros productos en puestos de venta y mercadillos
- 47.91 Comercio al por menor por correspondencia o Internet
- 47.99 Otro comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos
- 77.21 Alquiler de artículos de ocio y deportivos
- 77.22 Alquiler de cintas de vídeo y discos
- 77.29 Alquiler de otros efectos personales y artículos de uso doméstico
- 92.00 Actividades de juegos de azar y apuestas
- 92.00 Actividades de juegos de azar y apuestas

EXPERTO EN EFICIENCIA ENERGÉTICA Y ENERGIAS RENOVABLES

Duración: 170 horas (100% online)



Este curso ofrece una formación especializada en eficiencia energética dentro de la Familia Profesional de Energía y Agua, capacitando al alumno para gestionar eficientemente las energías renovables en todas sus variantes dentro del sector.

Este curso te ayudará a:

- Comprender los conceptos fundamentales de la energía solar térmica.
- Identificar y clasificar diferentes tipos de instalaciones solares térmicas.
- Analizar los componentes y el funcionamiento del subsistema de captación de energía solar térmica.
- Diseñar y calcular sistemas hidráulicos, de intercambio y de acumulación en instalaciones solares térmicas.
- Implementar sistemas de control y monitorización en instalaciones solares térmicas.
- Realizar cálculos prácticos de instalaciones de energía solar térmica.
- Conocer la tecnología y los subsistemas de la energía solar termoeléctrica.
- Evaluar los aspectos medioambientales relacionados con la energía solar termoeléctrica.

¿A quién va dirigido?

Dirigido a profesionales del sector energético que busquen ampliar sus conocimientos sobre energías renovables y explorar oportunidades de desarrollo profesional en el campo de la eficiencia energética.

EXPERTO EN COORDINACIÓN Y SEGURIDAD EN ESTACIONES DE SERVICIO

Duración: 205 horas (100% online)



Este curso proporciona a los participantes los **conocimientos y habilidades necesarios para gestionar y operar eficientemente una estación de servicio**, asegurando un alto nivel de atención al cliente, seguridad, mantenimiento, y cumplimiento con las normativas ambientales y de prevención de riesgos laborales.

Este curso te ayudará a:

- Comprender los principios básicos de atención al cliente en una estación de servicio.
- Aplicar las normas de seguridad específicas para estaciones de servicio.
- Realizar las tareas periódicas necesarias para el funcionamiento eficiente de la estación.
- Ejecutar correctamente las operaciones habituales en la pista de la estación de servicio.
- Gestionar las operaciones diarias en la tienda de la estación de servicio.
- Desarrollar las tareas específicas del encargado de la estación.
- Identificar, manejar y conocer las características de los Surtidores y Máquinas de Limpieza.
- Implementar un plan de mantenimiento preventivo y correctivo en la estación de servicio.
- Realizar la medición de tanques y gestionar los pedidos de combustible.
- Supervisar la recepción y descarga de camiones cisterna.
- Detectar fugas durante la operación de descarga y gestionar los riesgos laborales asociados.

¿A quién va dirigido?

Dirigido a profesionales del sector energético que busquen ampliar sus conocimientos sobre la gestión de las estaciones de servicios y la prevención de riesgos laborales aplicado a los mismos.

COMM004PO - ESTRATEGIAS DE SERVICIOS: CALIDAD Y ORIENTACIÓN AL CLIENTE

Duración: 100 horas (100% online)

Identificar las estrategias orientadas a la mejora de la atención, comunicación y servicio al cliente, siendo capaz aplicar los programas de calidad en el servicio y medir la satisfacción del cliente

Contenidos:

1. CALIDAD Y SERVICIO: ALGUNAS DEFINICIONES
2. LA IMPORTANCIA DE LA CALIDAD DE SERVICIO
3. GESTIÓN DE LA CALIDAD EN EL SERVICIO
4. LA ESTRATEGIAS DEL SERVICIO
5. LA COMUNICACIÓN DEL SERVICIO
6. LAS NORMAS DE CALIDAD DEL SERVICIO
7. CALIDAD Y SERVICIO: ASPECTOS GENERALES
8. LA CAZA DE ERRORES
9. MEDIR LA SATISFACCIÓN DEL CLIENTE
10. ¿CÓMO LANZAR UN PROGRAMA DE CALIDAD?
11. ATENCIÓN TELEFÓNICA EN LA GESTIÓN DE LA CALIDAD DEL SERVICIO
12. EJEMPLOS DE MALA CALIDAD EN EL SERVICIO
13. MÓDULO ESPECÍFICO SECTORIAL

COMT033PO - COORDINACIÓN Y GESTIÓN DE ESTACIONES DE SERVICIO

Duración: 75 horas (100% online)

Adquirir los conocimientos y habilidades necesarias para realizar las tareas de coordinación y gestión de las estaciones de servicio.

Contenidos:

1. FUNCIONAMIENTO DE LA ESTACIÓN DE SERVICIO
2. OPERACIONES HABITUALES EN PISTA Y EN TIENDA
3. SURTIDORES Y MÁQUINAS DE LIMPIEZA
4. MANTENIMIENTO Y REPARACIONES
5. PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES
6. MEDIOAMBIENTE
7. CARGAS EN DEPÓSITOS Y DETECCIÓN DE FUGAS
8. NUEVAS TECNOLOGÍAS
9. DIRECCIÓN DE EQUIPOS DE TRABAJO
10. EVALUACIÓN Y VALORACIÓN DE PUESTOS DE TRABAJO
11. FORMACIÓN DE TRABAJADORES EN ESTACIONES DE SERVICIOS
12. TÉCNICAS DE VENTA
13. GESTIÓN DE TIENDAS
14. INFORMÁTICA Y MEDIOS DE PAGO
15. ATENCIÓN Y FIDELIZACIÓN DE CLINETES
16. MARKETING Y MERCHANDISING

IMAI017PO - MANTENIMIENTO ELÉCTRICO Y MECÁNICO DE INSTALACIONES INDUSTRIALES.

Duración: 90 horas (100% online)

Mantenimiento eléctrico y mecánico de instalaciones industriales

Contenidos:

1. INTRODUCCIÓN
2. CONOCIMIENTOS ELÉCTRICOS
3. CONOCIMIENTOS MECÁNICOS
4. CONOCIMIENTOS DE NEUMÁTICA
5. CONOCIMIENTOS DE HIDRÁULICA
6. MANIPULACIÓN Y CONTROL DE FLUIDOS
7. AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL
8. INSTRUMENTACIÓN INDUSTRIAL
9. MANEJO DE PLANOS DE LOS MÓDULOS ANTERIORES

ENAC001PO - EFICIENCIA ENERGÉTICA

Duración: 70 horas (100% online)

Realizar la gestión eficiente de la energía en todas sus variantes.

Contenidos:

1. INTRODUCCIÓN
2. EL PANORAMA ENERGÉTICO ACTUAL
3. AHORRO Y EFICIENCIA EN EL USO DE LA ENERGÍA
4. EL SECTOR ENERGÉTICO
5. TRANSPORTE
6. DISTRIBUCIÓN
7. GESTIÓN DE LA DEMANDA
8. LA EFICIENCIA ENERGÉTICA EN EL SECTOR INDUSTRIAL
9. LA EFICIENCIA ENERGÉTICA EN EL SECTOR RESIDENCIAL
10. SECTOR TRANSPORTE
11. USOS DE LA ENERGÍA E IMPACTOS AMBIENTALES Y SOCIALES

ENAE008PO - ENERGÍA SOLAR TÉRMICA Y TERMOELÉCTRICA

Duración: 100 horas (100% online)

Diseñar instalaciones de energía solar térmica y termoeléctrica

Contenidos:

1. INTRODUCCIÓN A LA ENERGÍA SOLAR
2. CONCEPTOS FUNDAMENTALES SOBRE ENERGÍA SOLAR TÉRMICA
3. ENERGÍA SOLAR TÉRMICA: TIPOLOGÍA Y CLASIFICACIÓN DE LAS INSTALACIONES
4. ENERGÍA SOLAR TÉRMICA: EL SUBSISTEMA DE CAPTACIÓN
5. ENERGÍA SOLAR TÉRMICA. EL SISTEMA HIDRÁULICO
6. ENERGÍA SOLAR TÉRMICA. EL SISTEMA DE INTERCAMBIO
7. ENERGÍA SOLAR TÉRMICA. EL SISTEMA DE ACUMULACIÓN
8. ENERGÍA SOLAR TÉRMICA. EL SUBSISTEMA DE CONTROL
9. EJEMPLO DE CÁLCULO DE INSTALACIÓN DE ENERGÍA SOLAR TÉRMICA
10. INTRODUCCIÓN A LA ENERGÍA TERMOELÉCTRICA
11. ENERGÍA SOLAR TERMOELÉCTRICA. DESCRIPCIÓN DE LOS SUBSISTEMAS
12. ENERGÍAS SOLAR TERMOELÉCTRICA. ASPECTOS MEDIOAMBIENTALES

COMT108PO - PREVENCIÓN DE INCENDIOS EN ESTACIONES DE SERVICIO

Duración: 130 horas (100% online)

Describir los diferentes componentes que pueden estar implicados en un incendio en las estaciones de servicio y las medidas a implantar para la seguridad de estas, analizando los diferentes tipos de agentes e tintores e istentes en las estaciones de servicio para la prevención de la propagación de un incendio.

Contenidos:

1. CONCEPTOS
4. EXTINCIÓN MANUAL
5. DETECCIÓN Y ALARMA
6. INSTALACIONES COMPLEMENTARIAS
7. EXTINCIÓN AUTOMÁTICA
8. NUEVAS TECNOLOGÍAS
9. DIRECCIÓN DE EQUIPOS DE TRABAJO
10. EVALUACIÓN Y VALORACIÓN DE PUESTOS DE TRABAJO
11. FORMACIÓN DE TRABAJADORES EN ESTACIONES DE SERVICIOS
12. TÉCNICAS DE VENTA
13. GESTIÓN DE TIENDAS
14. INFORMÁTICA Y MEDIOS DE PAGO
15. ATENCIÓN Y FIDELIZACIÓN E CLINETES
16. MARKETING Y MERCHANDISING

ELEE023PO - LÍNEAS DE TRANSPORTE DE ENERGÍA ELÉCTRICA DE SI TENSIÓN

Duración: 90 horas (100% online)

Gestionar proyectos de líneas aéreas de alta tensión.

Contenidos:

1. VISIÓN DEL PROYECTO DE UNA LÍNEA
2. TECNOLOGÍA DE LÍNEAS AÉREAS
3. TECNOLOGÍAS DE LÍNEAS DE CABLES AISLADOS
4. CÁLCULOS ELÉCTRICOS DE LÍNEAS AÉREAS
5. CÁLCULOS MECÁNICOS DE LÍNEAS AÉREAS
6. CONSTRUCCIÓN DE LÍNEAS AÉREAS
7. CONSTRUCCIÓN DE LÍNEAS DE CABLES AISLADOS
8. PROYECTOS SINGULARES
9. PROYECTO DE IMPACTO MEDIOAMBIENTAL
10. EVALUACIÓN DE RIESGOS EN EL MONTAJE DE UNA LINEA DE ALTA TENSIÓN

LISTADO CNAE - SECTOR ENERGÍA

Busca en el siguiente listado de CNAE de empresas si la tuya pertenece a una de ellas, si se encuentra el CNAE puedes realizar la formación)

- 36.00 Captación, depuración y distribución de agua
- 37.00 Recogida y tratamiento de aguas residuales
- 47.30 Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados
- 06.10 Extracción de crudo de petróleo
- 06.20 Extracción de gas natural
- 09.10 Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural
- 19.10 Coquerías
- 19.20 Refino de petróleo
- 24.46 Procesamiento de combustibles nucleares
- 35.21 Producción de gas
- 35.30 Suministro de vapor y aire acondicionado
- 49.50 Transporte por tubería
- 35.18 Producción de energía eléctrica de origen eólico
- 35.19 Producción de energía eléctrica de otros tipos
- 35.12 Transporte de energía eléctrica
- 35.13 Distribución de energía eléctrica
- 35.14 Comercio de energía eléctrica
- 35.15 Producción de energía hidroeléctrica
- 35.16 Producción de energía eléctrica de origen térmico convencional
- 35.17 Producción de energía eléctrica de origen nuclear
- 35.22 Distribución por tubería de combustibles
- 37.00 Recogida y tratamiento de aguas residuales

EXPERTO EN QUÍMICA - PLANIFICACIÓN Y GESTIÓN DE PLANTAS QUÍMICAS

Duración: 120horas (100% online)



El objetivo de este curso es adquirir una comprensión integral y avanzada de los procesos y operaciones en la industria química, así como las habilidades necesarias para gestionar y optimizar la producción en plantas químicas.

Este curso te ayudará a:

- Diseñar y mejorar procesos químicos para maximizar la eficiencia y la productividad.
- Implementar tecnologías avanzadas para la automatización y el control de procesos.
- Asegurar que los productos cumplan con las especificaciones y estándares de calidad.
- Desarrollar e implementar protocolos de control de calidad y aseguramiento de la calidad
- Optimizar el uso de materias primas y energía para minimizar costos y desperdicios.
- Implementar prácticas de sostenibilidad y eficiencia energética.
- Liderar proyectos de investigación y desarrollo para crear nuevos productos y procesos
- Mantenerse actualizado con los avances tecnológicos y científicos en el campo de la química.

¿A quién va dirigido?

Dirigido a profesionales que trabajan en el sector químico y desean ampliar su comprensión en la gestión de plantas químicas.

LISTADO CNAE - SECTOR QUÍMICA

Busca en el siguiente listado de CNAE de empresas si la tuya pertenece a una de ellas, si se encuentra el CNAE puedes realizar la formación)

25.99 Fabricación de otros productos metálicos n.c.o.p.
30.92 Fabricación de bicicletas y de vehículos para personas con discapacidad
22.29 Fabricación de otros productos de plástico
32.40 Fabricación de juegos y juguetes
32.99 Otras industrias manufactureras n.c.o.p.
19.10 Coquerías
27.33 Fabricación de dispositivos de cableado
32.50 Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos
20.11 Fabricación de gases industriales
20.12 Fabricación de colorantes y pigmentos
20.13 Fabricación de otros productos básicos de química inorgánica
20.14 Fabricación de otros productos básicos de química orgánica
20.15 Fabricación de fertilizantes y compuestos nitrogenados
20.16 Fabricación de plásticos en formas primarias
20.17 Fabricación de caucho sintético en formas primarias
20.20 Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos
20.30 Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares; tintas de imprenta y masillas
20.41 Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento
20.51 Fabricación de explosivos
20.52 Fabricación de colas
20.53 Fabricación de aceites esenciales
20.59 Fabricación de otros productos químicos n.c.o.p.
20.60 Fabricación de fibras artificiales y sintéticas
21.10 Fabricación de productos farmacéuticos de base
21.20 Fabricación de especialidades farmacéuticas
22.11 Fabricación de neumáticos y cámaras de caucho; reconstrucción y recauchutado de neumáticos
22.19 Fabricación de otros productos de caucho
22.21 Fabricación de placas, hojas, tubos y perfiles de plástico
22.22 Fabricación de envases y embalajes de plástico
22.23 Fabricación de productos de plástico para la construcción
22.29 Fabricación de otros productos de plástico
26.80 Fabricación de soportes magnéticos y ópticos
46.45 Comercio al por mayor de productos de perfumería y cosmética
20.53 Fabricación de aceites esenciales
20.42 Fabricación de perfumes y cosméticos
46.44 Comercio al por mayor de porcelana, cristalería y artículos de limpieza
47.78 Otro comercio al por menor de artículos nuevos en establecimientos especializados 08.12 Extracción de gravas y arenas; extracción de arcilla y caolín
23.99 Fabricación de otros productos minerales no metálicos n.c.o.p.
26.70 Fabricación de instrumentos de óptica y equipo fotográfico
27.31 Fabricación de cables de fibra óptica
23.11 Fabricación de vidrio plano
23.12 Manipulado y transformación de vidrio plano
23.13 Fabricación de vidrio hueco
23.14 Fabricación de fibra de vidrio
23.19 Fabricación y manipulado de otro vidrio, incluido el vidrio técnico 23.20 Fabricación de productos cerámicos refractarios
23.41 Fabricación de artículos cerámicos de uso doméstico y ornamental 23.42 Fabricación de aparatos sanitarios cerámicos
23.43 Fabricación de aisladores y piezas aislantes de material cerámico 23.44 Fabricación de otros productos cerámicos de uso técnico
23.49 Fabricación de otros productos cerámicos
23.91 Fabricación de productos abrasivos
17.12 Fabricación de papel y cartón
17.11 Fabricación de pasta papelera

EXPERTO EN SEGURIDAD ALIMENTARIA

Duración: 180horas (100% online)



Este curso ofrece los conocimientos y habilidades necesarios para implementar, mantener, mejorar y gestionar sistemas de seguridad alimentaria, incluido el sistema de Análisis de Peligros y Puntos Críticos de Control (APPCC), cumpliendo con los requisitos de seguridad alimentaria en organizaciones de cualquier tamaño y actividades relacionadas con la alimentación.

Este curso te ayudará a:

- Comprender los principios y fundamentos de la gestión de la seguridad alimentaria, incluidos los aspectos legales y normativos.
- Organizar eficazmente la función de seguridad alimentaria dentro de una organización.
- Aplicar los principios de gestión por procesos para garantizar la inocuidad de los alimentos.
- Gestionar los recursos necesarios para la implementación y mantenimiento de sistemas de seguridad alimentaria.
- Realizar un análisis de riesgos completo para identificar y evaluar los peligros alimentarios.
- Diseñar e implantar un plan APPCC adaptado a las necesidades específicas de la organización.
- Considerar los aspectos sociales relacionados con la seguridad alimentaria, como la comunicación y la capacitación del personal.
- Planificar y llevar a cabo la producción de alimentos inocuos, asegurando la calidad y la seguridad.
- Implementar un sistema integral de seguridad alimentaria que cumpla con los estándares y regulaciones pertinentes.

¿A quién va dirigido?

Dirigido a cualquier trabajador del sector de la industria alimentaria que desee adquirir o mejorar sus habilidades en la gestión de la seguridad alimentaria..

LISTADO CNAE - SECTOR INDUSTRIA ALIMENTARIA

Busca en el siguiente listado de CNAE de empresas si la tuya pertenece a una de ellas, si se encuentra el CNAE puedes realizar la formación)

46.32 Comercio al por mayor de carne y productos cárnicos
10.85 Elaboración de platos y comidas preparados
10.11 Procesado y conservación de carne
10.13 Elaboración de productos cárnicos y de volatería
10.85 Elaboración de platos y comidas preparados
10.86 Elaboración de preparados alimenticios homogeneizados y alimentos dietéticos
10.89 Elaboración de otros productos alimenticios n.c.o.p.
10.31 Procesado y conservación de patatas
10.32 Elaboración de zumos de frutas y hortalizas
10.39 Otro procesado y conservación de frutas y hortalizas
08.93 Extracción de sal
10.21 Procesado de pescados, crustáceos y moluscos
10.22 Fabricación de conservas de pescado
10.42 Fabricación de margarina y grasas comestibles similares
10.43 Fabricación de aceite de oliva
10.44 Fabricación de otros aceites y grasas
10.52 Elaboración de helados
10.53 Fabricación de quesos
10.54 Preparación de leche y otros productos lácteos
10.61 Fabricación de productos de molinería
10.62 Fabricación de almidones y productos amiláceos
10.71 Fabricación de pan y de productos frescos de panadería y pastelería
10.72 Fabricación de galletas y productos de panadería y pastelería de larga duración
10.73 Fabricación de pastas alimenticias, cuscús y productos similares
10.81 Fabricación de azúcar
10.82 Fabricación de cacao, chocolate y productos de confitería
10.83 Elaboración de café, té e infusiones
10.84 Elaboración de especias, salsas y condimentos
10.85 Elaboración de platos y comidas preparados
10.86 Elaboración de preparados alimenticios homogeneizados y alimentos dietéticos
10.89 Elaboración de otros productos alimenticios n.c.o.p.
10.91 Fabricación de productos para la alimentación de animales de granja
10.92 Fabricación de productos para la alimentación de animales de compañía
11.01 Destilación, rectificación y mezcla de bebidas alcohólicas
11.02 Elaboración de vinos
11.03 Elaboración de sidra y otras bebidas fermentadas a partir de frutas
11.04 Elaboración de otras bebidas no destiladas, procedentes de la fermentación
11.05 Fabricación de cerveza
11.06 Fabricación de malta
11.07 Fabricación de bebidas no alcohólicas; producción de aguas minerales y otras aguas embotelladas
71.20 Ensayos y análisis técnicos
46.32 Comercio al por mayor de carne y productos cárnicos
10.11 Procesado y conservación de carne
10.12 Procesado y conservación de volatería
12.00 Industria del tabaco

EXPERTO EN SEGURIDAD ALIMENTARIA

Duración: 180horas (100%online)



El objetivo de este curso es integrar los conocimientos y habilidades necesarios para implantar, mantener, mejorar y gestionar sistemas de seguridad alimentaria, centrándose en el sistema de Análisis de Peligros y Puntos Críticos de Control (APPCC), cumpliendo con los requisitos de seguridad alimentaria en organizaciones de cualquier tamaño y actividades relacionadas con la alimentación.

Este curso te ayudará a:

- Comprender los principios fundamentales de aislamiento térmico y acústico.
- Identificar los conceptos básicos y los materiales utilizados en aislamiento térmico y acústico.
- Reconocer la importancia del aislamiento en la eficiencia energética de los edificios.
- Aplicar normativas y estándares relacionados con el aislamiento y la climatización.
- Conocer la normativa vigente en cuanto a requisitos de productos y recepción de obra.
- Aplicar pautas normativas en la instalación y mantenimiento de sistemas de climatización.
- Dominar técnicas de instalación y mantenimiento de aislamientos y sistemas de climatización.
- Realizar la instalación correcta de aislamientos en tuberías, conductos y elementos de la envolvente de edificios.
- Ejecutar tareas de mantenimiento preventivo y correctivo en sistemas de climatización, incluyendo la limpieza, revisión y detección de fallos.

¿A quién va dirigido?

Dirigido a cualquier trabajador del sector de la agricultura que desee adquirir o mejorar sus habilidades en la gestión de la seguridad alimentaria.

EXPERTO EN GESTIÓN DE EXPLOTACIONES AGRARIAS Y GANADERAS

Duración: 145horas (100%online)



Este curso tiene como objetivo Integrar conocimientos tecnológicos, económicos y de gestión para mejorar la eficiencia y productividad en la explotación agraria, aplicando técnicas innovadoras de control y prevención de riesgos sanitarios.

Este curso te ayudará a:

- Adquirir conocimientos sobre la gestión agraria, incluyendo aspectos tecnológicos, productivos, económicos y financieros.
- Profundizar en el uso de drones terrestres y aéreos en la agricultura, específicamente en el pastoreo y protección del ganado, así como comprender el marco legal asociado a su utilización.
- Aplicar los principios del Sistema de Análisis de Peligros y Puntos de Control Crítico (APPCC) en la explotación agraria, con énfasis en la prevención y control de riesgos sanitarios.

¿A quién va dirigido?

Profesionales del sector agrario interesados en la aplicación de nuevas tecnologías, como drones, para optimizar procesos de producción y protección del ganado.

IFCM010PO - INTRODUCCIÓN A LOS SIG. GVSIG USUARIO

Duración: 150 horas (100% online)

Ofrecer los conocimientos teóricos y prácticos necesarios para la aplicación de los Sistemas de Información Geográfica. Una vez concluido el curso, los alumnos podrán afrontar las tareas más comunes demandadas de un SIG, desde la entrada de datos hasta el despliegue de información, sobre todo las relacionadas con el procesamiento y análisis de la información espacial empleando y combinando las herramientas disponibles en un Software SIG

Contenidos:

1. INTRODUCCIÓN AL PROYECTO GVSIG. NIVEL USUARIO.
2. INTRODUCCIÓN A LS SISTEMAS DE INFORMACIÓN GEOGRÁFICA
3. ENTORNO DE GVSIG-DESKTOP: PROYECTOS Y VISITAS.
4. CARGA Y REPRESENTACIÓN DE DATOS: SIMBOLOGÍA.
5. TRABAJANDO CON TABLAS: CONSULTAS Y RALACIONES.
6. TRABAJANDO CON MAPAS.
7. CREACIÓN Y EDICIÓN DE DATOS VECTORIALES.
8. GEOPROCESAMIENTO BÁSICO CON GVSIG-DESKTOP.
9. GEORREFERENCIACIÓN DE IMÁGENES.
10. TRABAJANDO CON DATOS RASTER.
11. INTRODUCCIÓN A SEXTANTE Y ANÁLISIS RASTER.

LISTADO CNAE - SECTOR AGRICULTURA

Busca en el siguiente listado de CNAE de empresas si la tuya pertenece a una de ellas, si se encuentra el CNAE puedes realizar la formación)

01.49 Otras explotaciones de ganado
01.47 Avicultura
01.00 TRABAJ. RE. AGRARIO
01.11 Cultivo de cereales (excepto arroz), leguminosas y semillas oleaginosas
01.12 Cultivo de arroz
01.13 Cultivo de hortalizas, raíces y tubérculos
01.14 Cultivo de caña de azúcar
01.15 Cultivo de tabaco
01.16 Cultivo de plantas para fibras textiles
01.19 Otros cultivos no perennes
01.21 Cultivo de la vid
01.22 Cultivo de frutos tropicales y subtropicales
01.23 Cultivo de cítricos
01.24 Cultivo de frutos con hueso y pepitas
01.25 Cultivo de otros árboles y arbustos frutales y frutos secos
01.26 Cultivo de frutos oleaginosos
01.27 Cultivo de plantas para bebidas
01.28 Cultivo de especias, plantas aromáticas, medicinales y farmacéuticas
01.29 Otros cultivos perennes
01.30 Propagación de plantas
01.41 Explotación de ganado bovino para la producción de leche
01.42 Explotación de otro ganado bovino y búfalos
01.43 Explotación de caballos y otros equinos
01.44 Explotación de camellos y otros camélidos
01.45 Explotación de ganado ovino y caprino
01.46 Explotación de ganado porcino
01.49 Otras explotaciones de ganado
01.50 Producción agrícola combinada con la producción ganadera
01.61 Actividades de apoyo a la agricultura
01.62 Actividades de apoyo a la ganadería
01.63 Actividades de preparación posterior a la cosecha
01.64 Tratamiento de semillas para reproducción
01.70 Caza, captura de animales y servicios relacionados con las mismas
02.10 Silvicultura y otras actividades forestales
02.20 Explotación de la madera
02.30 Recolección de productos silvestres, excepto madera
02.40 Servicios de apoyo a la silvicultura
03.21 Acuicultura marina
03.22 Acuicultura en agua dulce
46.21 Comercio al por mayor de cereales, tabaco en rama, simientes y alimentos para animales
46.23 Comercio al por mayor de animales vivos
01.00 TRABAJ. RE. AGRARIO
01.13 Cultivo de hortalizas, raíces y tubérculos
01.19 Otros cultivos no perennes
01.21 Cultivo de la vid
01.22 Cultivo de frutos tropicales y subtropicales
01.23 Cultivo de cítricos
01.24 Cultivo de frutos con hueso y pepitas
01.25 Cultivo de otros árboles y arbustos frutales y frutos secos
01.63 Actividades de preparación posterior a la cosecha
01.64 Tratamiento de semillas para reproducción
46.22 Comercio al por mayor de flores y plantas
46.31 Comercio al por mayor de frutas y hortalizas

EXPERTO EN GESTIÓN COMERCIAL Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES: ESTRATEGIAS INTEGRADAS Y HERRAMIENTAS INNOVADORAS

Duración: **160horas(100%online)**



Este curso capacita a los participantes para identificar oportunidades de mejora en la atención al cliente, comunicación y procesos comerciales, utilizando tanto estrategias tradicionales como herramientas tecnológicas.

Este curso te ayudará a:

- Identificar y comprender las definiciones y conceptos clave relacionados con la calidad del servicio, la gestión comercial y las herramientas tecnológicas.
- Analizar la importancia de la calidad del servicio y su impacto en la satisfacción y fidelización del cliente.
- Desarrollar habilidades para gestionar la calidad del servicio, aplicar estrategias comerciales innovadoras y utilizar herramientas tecnológicas para la gestión comercial.
- Aprender a comunicar efectivamente el servicio al cliente y aplicar normas de calidad en la atención y comunicación.
- Adquirir habilidades para medir la satisfacción del cliente y lanzar programas de calidad de manera efectiva.
- Integrar el uso de herramientas tecnológicas, como CRM, en la gestión y fidelización de clientes, así como en la implementación de estrategias comerciales centradas en el cliente.
- Planificar y organizar acciones comerciales con un enfoque proactivo y estratégico, utilizando herramientas tecnológicas para la gestión y seguimiento de clientes.
- Aplicar estrategias de marketing innovadoras centradas en el cliente y utilizar herramientas 2.0 en la gestión comercial para mejorar la fidelización y satisfacción del cliente.

¿A quién va dirigido?

Dirigido a profesionales del sector de finanzas y seguros que buscan mejorar sus habilidades y conocimientos en la gestión de la calidad del servicio y la satisfacción del cliente y desean aprender a utilizar herramientas tecnológicas para optimizar la gestión comercial, la fidelización de clientes y el cumplimiento de objetivos comerciales.

LISTADO CNAE - SECTOR FINANZAS Y SEGUROS

Busca en el siguiente listado de CNAE de empresas si la tuya pertenece a una de ellas, si se encuentra el CNAE puedes realizar la formación)

64.19 Otra intermediación monetaria
64.92 Otras actividades crediticias
66.19 Otras actividades auxiliares a los servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensiones
66.30 Actividades de gestión de fondos
65.11 Seguros de vida
65.12 Seguros distintos de los seguros de vida
65.20 Reaseguros
65.30 Fondos de pensiones
66.21 Evaluación de riesgos y daños
66.29 Otras actividades auxiliares a seguros y fondos de pensiones
84.30 Seguridad Social obligatoria
64.92 Otras actividades crediticias
66.19 Otras actividades auxiliares a los servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensiones
66.30 Actividades de gestión de fondos
64.91 Arrendamiento financiero
64.99 Otros servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensiones n.c.o.p. 66.21 Evaluación de riesgos y daños
66.29 Otras actividades auxiliares a seguros y fondos de pensiones
66.22 Actividades de agentes y corredores de seguros
64.19 Otra intermediación monetaria
64.92 Otras actividades crediticias
66.19 Otras actividades auxiliares a los servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensiones
66.30 Actividades de gestión de fondos
66.30 Actividades de gestión de fondos
64.11 Banco central
64.20 Actividades de las sociedades holding
64.30 Inversión colectiva, fondos y entidades financieras similares
64.19 Otra intermediación monetaria
66.19 Otras actividades auxiliares a los servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensiones
66.30 Actividades de gestión de fondos

EXPERTO EN AUTOCAD

Duración: 220 horas (100% online)

Este curso tiene como objetivo mejorar tus habilidades técnicas y eficiencia, también abrirá nuevas oportunidades profesionales y te permitirá colaborar de manera más efectiva en proyectos complejos.



Este curso te ayudará a:

- Aprenderás a crear planos precisos y detallados, esenciales en arquitectura, ingeniería y diseño.
- Podrás construir modelos tridimensionales de estructuras, piezas mecánicas y otros objetos, lo que facilita la visualización y planificación de proyectos.
- Conocer AutoCAD te permitirá trabajar de manera más rápida y eficiente, reduciendo el tiempo necesario para crear y modificar planos y modelos.
- AutoCAD incluye herramientas para automatizar tareas repetitivas, lo que ahorra tiempo y minimiza errores.

¿A quién va dirigido?

Profesionales del sector metal interesados en la aplicación de nuevas tecnologías para optimizar procesos de producción y eficiencia en el diseño.

Busca en el siguiente listado de CNAE de empresas si la tuya pertenece a una de ellas, si se encuentra el CNAE puedes realizar la formación.

METAL

- 07.- EXTRACCIÓN DE MINERALES METÁLICOS
- 072.- Extracción de minerales metálicos no féreos
- 0729.- Extracción de otros minerales metálicos no féreos
- 23.- FABRICACIÓN DE OTROS PRODUCTOS MINERALES NO METÁLICOS
- 239.- Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.
- 2399.- Fabricación de otros productos minerales no metálicos n.c.o.p.
- 24.- METALURGIA; FABRICACIÓN DE PRODUCTOS DE HIERRO, ACERO Y FERROALEACIONES
- 244.- Producción de metales preciosos y de otros metales no féreos
- 2441.- Producción de metales preciosos
- 2445.- Producción de otros metales no féreos
- 245.- Fundición de metales
- 2453.- Fundición de metales ligeros
- 2454.- Fundición de otros metales no féreos
- 25.- FABRICACIÓN DE PRODUCTOS METÁLICOS, EXCEPTO MAQUINARIA Y EQUIPO
- 251.- Fabricación de elementos metálicos para la construcción
- 2511.- Fabricación de estructuras metálicas y sus componentes
- 2512.- Fabricación de carpintería metálica
- 252.- Fabricación de cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal
- 2529.- Fabricación de otras cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal
- 255.- Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos
- 2550.- Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos
- 256.- Tratamiento y revestimiento de metales; ingeniería mecánica por cuenta de terceros
- 2561.- Tratamiento y revestimiento de metales
- 259.- Fabricación de otros productos metálicos
- 2592.- Fabricación de envases y embalajes metálicos ligeros



MÁLAGA

AR UE-12, Carretera Romeral, Cruce del Romeral,
Edificio Dólmenes, Segunda planta
Pol. Ind. de Antequera
29200 Málaga



952 702 978



✉ info@grupodaboconsulting.com

🌐 www.grupodaboconsulting.com

📌 @DaboConsulting